

## Vita Jonathan Schramke

Geschäftsführender Gesellschafter



Geboren in Oldenburg, Master-Studium in Gesundheitsmanagement mit Schwerpunkt Vertrieb und Finanzen in Saarbücken sowie Business Coaching und Change Management in Hamburg. Seit über 10 Jahren als Business Coach und Trainer für die Themen Führung, Kommunikation und Veränderungen im Einsatz. Verschiedene Weiterbildungen in Deutschland und international u.a. in NLP und LAB-Profile sowie meine Tätigkeit als Dozent an Euro-FH, brand academy und FHM zeichnen mich aus. Glücklich verheiratet verbringe ich meine Freizeit gerne mit Sport, Ernährung und auf Surf-Reisen durch die Welt.

**STRATEGIE:** Kommunikation in Veränderungen, Coaching und Mentoring von Führung in Vertrieb, unternehmerische Transition

**FÜHRUNG:** Modulare Führungskräftequalifizierung, Führung von Teams, Coaching von Führungskräften, Führungsfeedback, Führungskräfteentwicklung

**ZUSAMMENARBEIT:** Qualifizierung und Entwicklung von Teams, Cross-Mentoring zur Fachkräfteentwicklung, Dialogorientierte Workshop-gestaltung, Konfliktmanagement, Interaktive Beteiligungsprozesse, gemeinsame Ziele und Visionen

**PERFORMANCE:** High Performance Coaching, Stress- Zeit- und Selbstmanagement, Rhetorik, Präsentation, Keynote, Vertrieb, Persönlichkeitsentwicklung

### UNTERSUCHUNG UND LEHRE:

Lehrbeauftragte an der Fachhochschule des Mittelstands (FHM) Hannover, u.a. Sozialpsychologie (seit 2019)

Lehrbeauftragte an der Europäischen Fernhochschule Hamburg, u.a. Business Coaching und Change-Management (seit 2019)

Lehrbeauftragte an der brand academy Hamburg, u.a. Arbeitsorganisation (seit 2017)

### AUSWAHL EINIGER REFERENZEN:

FFG Finanzcheck Finanzportale GmbH

FlixBus FlixBus GmbH

Diakonie

Krankenhaus Eisenhüttenstadt

Kuro Kunststoffe GmbH

Atlas Air Service AG

Wiegmann Gruppe Beteiligungs GmbH

OsteMed Kliniken und Pflege GmbH

High Performance Vertriebstraining und Führungskultur

Arbeitsorganisation und Selbstmanagement

Kommunikation und Konflikte

Führungskräfte & Chefarzte

Führungskräfteentwicklung, Change Management, Vertrieb

Führungskräfteentwicklung und Sales Training der Key Account Manager

Motivation und Führungskräfteentwicklung

Führungskräfteentwicklung

**WIR BEGLEITEN SIE NACHHALTIG VON DER STRATEGIE  
ÜBER DIE KONZEPTION BIS HIN ZUR UMSETZUNG UND REFLEXION IHRER AUFGABEN.**